



# **BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA**

Name and address	:	<b><i>Md. Shalauddin Miazi</i></b> Vill: Noiyair, Union: Noiyair, Post: Noiyair, Upazila: Daudkandi, District: Comilla.
Age	:	26 years
Marital status	:	Married
Children	:	01 (One) Daughter & 01 (One) Son
No. of siblings:	:	01 (One) Brother and 02 (Two) Sisters
Parent's and GB related Info:		
(i) Who is GB member	:	Mother <input checked="" type="checkbox"/> Father <input type="checkbox"/>
(ii) Mother's name	:	Salma Begum
(iii) Father's name	:	Md. Aiyub Khan Miazi
(iv) GB member's info	:	<i>Branch: Daudkandi, Comilla, Centre # 45/mo, Loan no.: 5754, Membership since January 20, 2006 First loan: Tk. 10,000 Existing loan: Tk. 30,000, Outstanding Loan: Tk. 20,780</i>
Further Information:		
(v) Who pays GB loan installment	:	Entrepreneur
(vi) Mobile lady	:	Yes
(vii) Grameen Education Loan	:	Nil
(viii) Any other loan	:	Nil

## ***BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA (CONT...)***

Education, till to date	:	S.S.C
Present Occupation (Besides own business, i.e., perusing further studies, other business etc.)	:	Nil
Business Experiences and Training Info (years of experience, if s/he received any on- hand training, formal training, working experience as an apprentice etc.)	:	07 (Seven) years experience is running his own business. He started the business with BDT 20,000 (Twenty thousand). : He has 02 (Two) Years working experience as an assistant in a local shop.
Other Own/Family Sources of Income	:	His father's income from Agriculture.
Other Own/Family Sources of Liabilities	:	Nil
NU's Contact No.	:	01713601125
NU's National ID No.	:	19901913625000102
NU Project Source/Reference	:	Grameen Telecom Trust

## ***BRIEF HISTORY OF GB LOAN UTILIZATION BY FAMILY***

- Salma Begum is a GB member since January 20, 2006 at first she took GB loan BDT 10,000 (Ten thousand).
- Successively several times she utilized GB loan for cultivation purposes and assisting her son in business. She was a mobile lady.
- Finally GB loan helped her to improve economic condition, livelihood and expanding the existing business of her son.

# **PROPOSED NOBIN UDYOKTA BUSINESS INFO**

Business Name	:	<b><i>Miazi Telecom</i></b>
Address/ Location	:	Noiyair bazar, Daudkandi, Comilla.
Total Investment in BDT	:	Tk. 572,000
Financing	:	Self Tk. 422,000 (from existing business) Required Investment Tk. 150,000 (as equity)
Present salary/drawings from business	:	BDT 5,000 (Five thousand)
Proposed Salary	:	BDT 6,000 (Six thousand)
Proposed Business Implementation Plan		
(i) % of present gross profit margin	:	On Products 20% photocopy 50%, computer activities 100%, bKash 100% and flexiload 100%.
(ii) Estimated % of proposed gross profit margin	:	On Products 20% photocopy 50%, computer activities 100%, bKash 100% and flexiload 100%.
(iii) In future risk mgt. plan (from fire, disaster etc.)		

# **INFO ON EXISTING BUSINESS OPERATIONS**

Particulars	Existing Business (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly
Sales income from Products	3,500	91,000	1,092,000
Income from photocopy	100	2,600	31,200
Income from computer activities	200	5,200	62,400
Commission from bkash	120	3,120	37,440
Commission from flexiload	80	2,071	24,851
<b>Total income from Sales, Photocopy, Computer activities &amp; Commission (A)</b>	<b>4,000</b>	<b>103,991</b>	<b>1,247,891</b>
Less: Cost of Sales / Products	2,800	72,800	873,600
Less: Cost of Photocopy	50	1,300	15,600
<b>Less: Tolat Cost of Products &amp; Photocopy (B)</b>	<b>2,850</b>	<b>74,100</b>	<b>889,200</b>
<b>Gross Profit (C) [C=(A-B)]</b>	<b>1,150</b>	<b>29,891</b>	<b>358,691</b>
<b>Less: Operating Cost:</b>			
Electricity bill		600	7,200
Shop Rent		2,000	24,000
Mobile bill		300	3,600
Night Guard bill		120	1,440
Conveyance bill		500	6,000
Present Salary (Family & Self)		5,000	60,000
Present Salary (Assistant-1-father)		10,000	120,000
Provision of bad debt		173	2,074
Other Cost (Stationary & Entertainment etc.)		500	6,000
<b>Non Cash Item:</b>			
Depreciation Expenses		1,909	22,905
<b>Total Operating Cost (D)</b>		<b>21,102</b>	<b>253,219</b>
<b>Net Profit (C-D):</b>		<b>8,789</b>	<b>105,472</b>



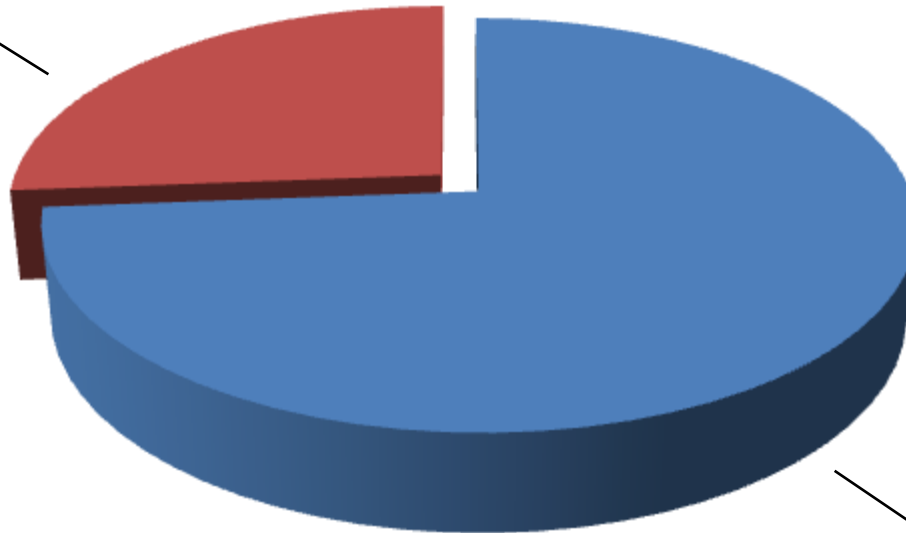
# **PRESENT & PROPOSED INVESTMENT BREAKDOWN**

<b>Particulars</b>		<b>Existing Business (BDT)</b>	<b>Proposed (BDT)</b>	<b>Total (BDT)</b>
<b>Existing</b>	<b>Proposed</b>			
Investment in products (cosmetics item, confectionary item, stationary item, sharee, lungi, shirt and pant etc.)	Investment in products (cosmetics item, sharee, lungi, shirt and pant etc.)	191,113	100,000	291,113
Investment in bkaash	Investment in bkaash	68,750	45,000	113,750
Investment in flexiload	Investment in flexiload	12,000	5,000	17,000
Investment in Machineries, Equipment & Tools (photocopy machine, computer set, mobile set, bulb and fan etc.)		136,900		136,900
Cash in hand		9,512		9,512
Advance for Shop		10,000		10,000
Debtors (Since February, 2016 to at present)		17,285		17,285
Creditors (Since February, 2016 to at present)		(26,480)		(26,480)
GB Loan Outstanding		(20,780)		(20,780)
Decoration ( fixture and fittings)		23,700		23,700
<b>Total Capital</b>		<b>422,000</b>	<b>150,000</b>	<b>572,000</b>

# ***SOURCE OF FINANCE***

- Entrepreneur's Contribution BDT 422,000
- GTT's Investment BDT 150,000
- Total Capital BDT 572,000

**GTT's  
Investment 26%**



**Entrepreneur's  
Contribution  
74%**



# FINANCIAL PROJECTION OF NU BUSINESS PLAN

Particulars	Year 1 (BDT)			Year 2 (BDT)			Year 3 (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly
Estimated Sales income from Products	4,900	127,400	1,528,800	5,635	146,510	1,758,120	6,199	161,161	1,933,932
Estimated income from photocopy	120	3,120	37,440	130	3,370	40,435	136	3,538	42,457
Estimated income from computer activities	240	6,240	74,880	254	6,614	79,373	267	6,945	83,341
Estimated Commission from bkaash	140	3,640	43,680	148	3,858	46,301	156	4,051	48,616
Estimated Commission from flexiload	100	2,590	31,085	106	2,746	32,950	111	2,883	34,597
<b>Estimated total income from Sales, Photocopy, Computer activities &amp; Commission (A)</b>	<b>5,500</b>	<b>142,990</b>	<b>1,715,885</b>	<b>6,273</b>	<b>163,098</b>	<b>1,957,178</b>	<b>6,868</b>	<b>178,579</b>	<b>2,142,943</b>
Less: Cost of Sales / Products	3,920	101,920	1,223,040	4,508	117,208	1,406,496	4,959	128,929	1,547,146
Less: Cost of Photocopy	60	1,560	18,720	65	1,685	20,218	68	1,769	21,228
<b>Less: Total Cost of Products &amp; Photocopy (B)</b>	<b>3,980</b>	<b>103,480</b>	<b>1,241,760</b>	<b>4,573</b>	<b>118,893</b>	<b>1,426,714</b>	<b>5,027</b>	<b>130,698</b>	<b>1,568,374</b>
<b>Gross Profit (C) [C=(A-B)]</b>	<b>1,520</b>	<b>39,510</b>	<b>474,125</b>	<b>1,700</b>	<b>44,205</b>	<b>530,465</b>	<b>1,842</b>	<b>47,881</b>	<b>574,569</b>
<b>Less: Operating Cost:</b>									
Electricity bill		900	10,800		1,100	13,200		1,200	14,400
Shop Rent		2,000	24,000		2,000	24,000		2,000	24,000
Mobile bill (SMS & Reporting)		600	7,200		600	7,200		600	7,200
Night Guard bill		220	2,640		320	3,840		420	5,040
Conveyance		1,000	12,000		1,500	18,000		2,000	24,000
Ownership Transfer Fee		1,000	6,000		1,000	12,000		1,000	12,000
Proposed Salary-(Family & Self)		6,000	72,000		7,000	84,000		8,000	96,000
Proposed Salary-(Assistant-1- father)		11,000	132,000		13,000	156,000		14,500	174,000
Bank Charge (DD, PO, SC)		55	330		55	660		55	660
Provision of bad debt		173	2,074		173	2,074		173	2,074
Other Cost (stationary & Entertainment etc.)		1,000	12,000		1,200	14,400		1,400	16,800
<b>Non Cash Item:</b>									
Depreciation Expenses		1,909	22,905		1,909	22,905		1,909	22,905
<b>Total Operating Cost (D)</b>	-	<b>25,857</b>	<b>303,949</b>	-	<b>29,857</b>	<b>358,279</b>	-	<b>33,257</b>	<b>399,079</b>
<b>Net Profit (C-D)</b>	-	<b>13,654</b>	<b>170,175</b>	-	<b>14,349</b>	<b>172,186</b>	-	<b>14,624</b>	<b>175,490</b>
<b>Retained Income</b>			<b>170,175</b>			<b>342,361</b>			<b>517,851</b>

**Notes:** 1. **Agreed Grace period:** Six months

2. **Investment Payback schedule:** Quarterly installment would also include ownership transfer fee from the date of cheque deposited in NU's business account.

# **CASH FLOW PROJECTION ON BUSINESS PLAN**

## **(REC. & PAY.)**

<b>Sl #</b>	<b>Particulars</b>	<b>Year 1 (BDT)</b>	<b>Year 2 (BDT)</b>	<b>Year 3 (BDT)</b>
<b>1.0</b>	<b>Cash Inflow</b>			
1.1	Investment Infusion by Investor	150,000	-	-
1.2	Net Profit (ownership tr. Fee added back)	176,175	184,186	187,490
1.3	Depreciation Expenses	22,905	22,905	22,905
1.4	Opening Balance of Cash Surplus	-	142,300	277,391
	<b>Total Cash Inflow</b>	<b>349,080</b>	<b>349,391</b>	<b>487,786</b>
<b>2.0</b>	<b>Cash Outflow</b>			
2.1	Product Purchase	150,000	-	-
2.2	GB Loan Outstanding	20,780		
2.3	Investment Payback including Ownership Transfer Fee	36,000	72,000	72,000
	<b>Total Cash Outflow</b>	<b>206,780</b>	<b>72,000</b>	<b>72,000</b>
<b>3.0</b>	<b>Total Cash Surplus</b>	<b>142,300</b>	<b>277,391</b>	<b>415,786</b>

# SWOT ANALYSIS

<p><b>STRENGTH</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li><input type="checkbox"/> Present employment: Self: 01 Family: 01 (father) Others (beyond family): 01 Future employment: 0</li><li><input type="checkbox"/> Trade License in his own name;</li><li><input type="checkbox"/> Good reputation;</li><li><input type="checkbox"/> He has on hand training;</li><li><input type="checkbox"/> Skilled &amp; working experiences: 09</li></ul>	<p><b>WEAKNESS</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li><input type="checkbox"/> Can not supply goods as per demand.</li></ul>
<p><b>OPPORTUNITIES</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li><input type="checkbox"/> Location of Shop;</li><li><input type="checkbox"/> Have some fixed customers;</li><li><input type="checkbox"/> Increasing demand;</li><li><input type="checkbox"/> The Capital of the entrepreneur will be BDT 939,851 after 3 years excluding payback of investor's money.</li></ul>	<p><b>THREATS</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li><input type="checkbox"/> Increase of local competitors;</li></ul>

Presented at 205<sup>th</sup> as Yunus Centre and 50<sup>th</sup> In-house Executive  
Social Business Design Lab  
(GTT) on March 14, 2016 at Grameen Telecom Trust Premises

***Thank you***

Pictures



G-STAR RAW

স্বপ্ন  
স্বপ্ন  
স্বপ্ন

স্বপ্ন  
স্বপ্ন  
স্বপ্ন

























বিঃদ্রষ্টব্য

ইউনিয়ন পরিষদ

ডাকঘর- ৩০৬০৪ উপজেলা- দাউদকান্দি  
জেলা- কুমিল্লা, বাংলাদেশ।

**ব্যবসা ও পেশার লাইসেন্স**

তারিখ: ২০/১০/১৫

ক্রমিক নং-

লাইসেন্স নং-

(ইউঃ পিঃ ফরম নং-৭.১২ (১) বিধান মতে)

(স্থানীয় সরকার আইন (ইউনিয়ন) ২০০৯ এর ধারা ৬৫-৭০ এর প্রদত্ত ক্ষমতা বলে সরকার প্রণীত ইউনিয়ন পরিষদ আদর্শ কর তফসিল ২০১২ অনুযায়ী)

পেশা ও ব্যবসা প্রতিষ্ঠানের নাম: মিষ্ণুকারী টেলিফোন

লাইসেন্স প্রাপকের নাম: শ্রীমতী স্মিতা হোসেন

পিতা/স্বামীর নাম: শ্রীমতী স্মিতা হোসেন মাতার নাম: শ্রীমতী স্মিতা হোসেন

পেশা ও ব্যবসার রকম/ধরন: টেলিফোন

ঠিকানা: শ্রীমতী স্মিতা হোসেন, দাউদকান্দি, কুমিল্লা জেলা

বর্ণিত ঠিকানায় ব্যবসা পরিচালনার নিমিত্তে নিম্নের শর্তাধীনে চলতি আর্থিক বৎসর ২০ ১৫ - ২০ ১৬ ইং সালের জন্য

ফি বাবদ ক) লাইসেন্স ফি - ২০০/-

খ) বকেয়া -

গ) ব্যবসায় কর - ৭০/-

ঘ) ১৫% হারে ভ্যাট - ৩১/-

মোট (অংকে) = ৩০১/-

(কথায়: ত্রিশ টাকা) টাকা আদায় ক্রমে অত্র লাইসেন্স প্রদান করা গেল।

(অত্র লাইসেন্স ২০১৬ ইং সনের ৩০শে জুন পর্যন্ত বলবৎ থাকিবে।)

শর্তসমূহ:

- ১। অত্র লাইসেন্স কোন অবস্থাতেই হস্তান্তর করা চলিবে না।
- ২। অত্র লাইসেন্স কেবলমাত্র উপরোক্তব্যবসার জন্য নির্ধারিত।
- ৩। কোন অবস্থাতেই উপরোক্তব্যবসা বা ব্যবসাহল পরিবর্তন করা চলিবে না।  
তদনুযায়ী প্রদত্ত লাইসেন্স বাতিল বলিয়া গণ্য হইবে।

২০/১০/১৫

মোঃ মোয়াজ্জেব আলী  
চেয়ারম্যান  
বিঃদ্রষ্টব্য ইউনিয়ন  
দাউদকান্দি, কুমিল্লা।









০৫১৬৪৪৭ ক্রম



০৫১৬৪৪৭ ক্রম

দোকান ভাড়া চুক্তিসম্মত মালিক

মুদ্রিত

১ম পক্ষ : মোঃ নূর হোসেন - পিতা: হাজী মোঃ আব্দুল কাদের - মাঃ- সার্বজন - পোঃ নৈয়াইর- উপজেলা: দাউদকান্দি - জেলা: হুগলি।

২য় পক্ষ : মোঃ সাদাতুল হক - পিতা: মোঃ আব্দুল হক - পিতামহ: মোঃ নৈয়াইর- উপজেলা: দাউদকান্দি, জেলা: হুগলি।

আমি ১ম পক্ষ (স্বামিক) নিম্নোক্ত অর্থ সাপেক্ষে ২য় পক্ষ (ভাড়াটে) নিকট আমার বিল্ডিং এর ১ম তলায় প্রায় দোকান-০১.০১-২০১৫ ই তারিখ থেকে ভাড়া দেওয়ার সম্মতি প্রদান করিলাম।

- ক) ০১.০১.২০১৫ হইতে ০১.০১.২০২০ মাস পর্যন্ত
- খ) ০৫ (পাঁচ) বছর মেয়াদের জন্য উক্ত দোকান ২০ মাসের জন্য দিলাম।
- গ) ০৫ (পাঁচ) বছরের জন্য বস্তু ২০০০ টাকা (দশ হাজার টাকা) প্রদান করা হবে।
- ঘ) উক্ত দোকানের ভাড়া বস্তু মাসিক ২০০০ টাকা (দুই হাজার) টাকা প্রতি মাসে নগদে প্রদান করা হবে।
- ঙ) বিল্ডিং বিন- প্রতি মাসে যা আমেরে ভাড়া ২য় পক্ষ পারিশোধি করিবেন।
- চ) দোকানের বস্তু হ্রাস-ক্ষয়-প্রতিরোধের ২য় পক্ষ ১ম পক্ষ প্রদান করিবেন।
- ছ) ২য় পক্ষের সম্মত উক্ত দোকান ভাড়া দিতে মালিক ১ম পক্ষের লার্ডশিপ করিবে।

মুদ্রিত





**Thank You**