

Mowla Mobile Servicing Centre



Brief Bio of the Entrepreneur

Name	:	Md. Mowla Asheki
Age:	:	25 years
Marital status:	:	Unmarried
Address	:	Vill: Joyantipur, Post: Mithapukur, Union: 14 no. Durgapur, Upazila: Mithapukur, Dist: Rangpur.
Mother	:	Mouluda Begum
Father	:	Md. Moksed Ali
(Grameen Bank Borrower)		Loan ID: 9955/1, Center : 51/2, Branch Name: Shathibari Member since: 25/01/2006 GB loan-BDT 9,000 (GB loan is used in his father's business.) Outstanding balance- 9,000 Others Loan (Asha) BDT 14,000 (outstanding bal. BDT 2617 and savings balance (1935+810)=BDT 2745).
Utilization of salary	:	Salary, Tk. 6000 will be used to meet his own & family expenses.
Payment of GB Loan	:	His father has to provide GB loan payback.
Educational	:	H.S.C
Experience	:	Entrepreneur has 09 (nine) years experience in mobile servicing, spare parts and accessories business. Business started in 2005 with BDT 10,000 . Now its value BDT 125,000 .
Source	:	Grameen Krishi Foundation /GTT

Existing Business

Particulars	EB (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly
Estimated Sales of Mobile Parts & Mobile Accessories	300	7,800	93,600
Mobile Servicing	500	13,000	156,000
Total Sales (A)	800	20,800	249,600
Less: Variable Cost:			
Est. Cost of Mobile Parts	225	5,850	70,200
Est. Cost of Mobile Servicing	100	2,600	31,200
Total Variable Cost (B)	325	8,450	101,400
Contribution Margin (CM) [C=(A-B)]	475	12,350	148,200
Less: Fixed Cost:			
Shop Rent		500	6,000
Salary (Self)		6,000	72,000
Electricity bill		500	6,000
Generator bill		300	3,600
Ownership Transfer Fee		-	-
Depreciation Expenses		558	6,700
Other Expenses		1,200	14,400
(D) Total Fixed Cost		9,058	108,700
(C-D) Net Profit:		3,292	39,500

Proposed Business Briefing

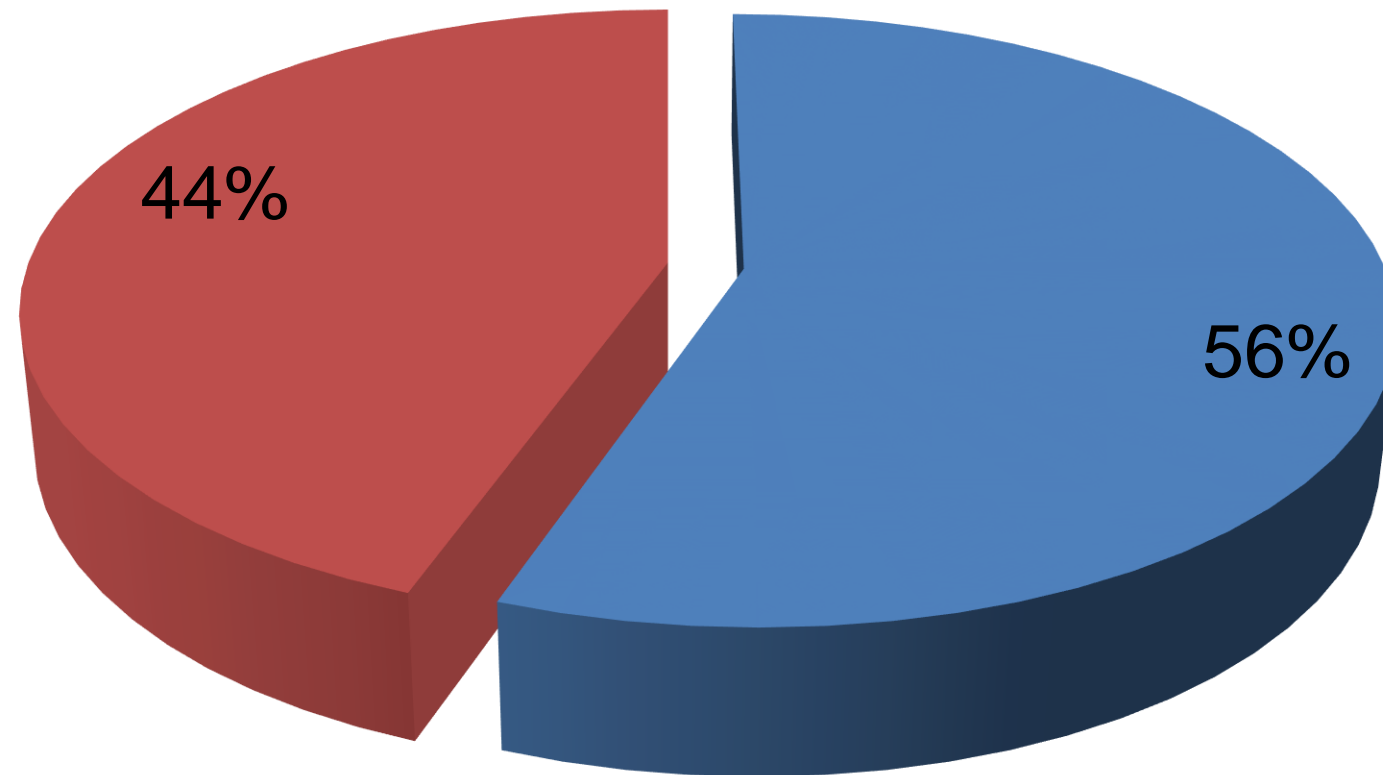
• Business Name	:	<i>Mowla Mobile Servicing Centre</i>
• Location	:	Shatibari Khalek Market, Mithapukur, Rangpur.
• Total Investment	:	BDT 225,000/-
• Financing	:	<ul style="list-style-type: none">➤ Entrepreneur BDT- 125,000/-(EB)➤ Investor BDT- 100,000/-(As Equity)
• Implementation	:	
<p>The business will scale up with different types of mobile parts such as display, ribbon, touch screen, CPU, speaker, ringer, micro phone, SIM base, memory base, charging port, net work IC and mobile accessories. It targets to break even point within first year and pay back period is estimated to be three (03) years.</p>		

INVESTMENT BREAKDOWN

Particulars	Existing Business (BDT)	Proposed (BDT)	Total (BDT)
Display	25,000	50,000	75,000
Ribon, touch screen	5,000	10,000	15,000
Others (speaker, ringer, micro phone, sim base, memory base, charging port, net work IC)	10,000	10,000	20,000
Casing, body, battery and charger	6,500	5,000	11,500
Memory card,converter and head phone	2,500	4,000	6,500
Others	1,000	1,000	2,000
Advance Shop Rent	50,000	-	50,000
Mobile Servicing Equipment (hot gun, power supply, quick charger, meter etc)	2,000	-	2,000
Laptop	20,000	-	20,000
Decoration	3,000	20,000	23,000
Total Capital	125,000	100,000	225,000

Source of Finance

■ Entrepreneur's Contribution BDT 125,000 ■ Investor's Investment BDT 100,000



Key Assumptions:

- Sales growth will be 70% of mobile parts and 30% of servicing in 1st year of injecting additional investment and 10% thereafter.
- Gross profit margin is calculated @ 56% on an average.
- Depreciation is charged @ 10% on decoration, @ 20% on mobile servicing equipment and @ 30% on laptop.

Financial Projection

Particulars	Year 1 (BDT)			Year 2 (BDT)			Year 3 (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly
Estimated Sales of Mobile Parts & Mobile Accessories	510	13,260	159,120	561	14,586	175,032	617	16,045	192,535
Mobile Servicing	650	16,900	202,800	715	18,590	223,080	787	20,449	245,388
Total Sales (A)	1,160	30,160	361,920	1,276	33,176	398,112	1,404	36,494	437,923
Less: Variable Cost:									
Est. Cost of Mobile Parts	383	9,945	119,340	421	10,940	131,274	463	12,033	144,401
Est. Cost of Mobile Servicing	130	3,380	40,560	143	3,718	44,616	157	4,090	49,078
Total Variable Cost (B)	513	13,325	159,900	564	14,658	175,890	620	16,123	193,479
Contribution Margin (CM) [C=(A-B)]	648	16,835	202,020	712	18,519	222,222	783	20,370	244,444
Less: Fixed Cost:									
Shop Rent		500	6,000		500	6,000		500	6,000
Salary (Self)		6,000	72,000		6,500	78,000		7,000	84,000
Electricity bill		600	7,200		700	8,400		1,000	12,000
Generator bill		300	3,600		300	3,600		300	3,600
Ownership Transfer Fee		-	-		667	8,000		1,000	12,000
Depreciation Expenses		725	8,700		725	8,700		725	8,700
Other Expenses		1,200	14,400		1,200	14,400		1,200	14,400
(D) Total Fixed Cost	-	9,325	111,900	-	10,592	127,100	-	11,725	140,700
(C-D)Net Profit:		7,510	90,120		7,927	95,122		8,645	103,744
Cumulative Net Profit:			90,120			185,242			288,986

Cash flow (Rec. & Pay.)

<i>Particulars</i>	<i>Year 1 (BDT)</i>	<i>Year 2 (BDT)</i>	<i>Year 3 (BDT)</i>
Cash Inflow			
Investment Infusion by Entrepreneur's	-	-	-
Investment Infusion by Investor's	100,000	-	-
Net Profit (ownership transfer fee added back 2nd & 3rd year)	90,120	103,122	115,744
Depreciation Expenses	8,700	8,700	8,700
Opening Balance of Cash Surplus	-	98,820	162,642
Total Cash Inflow	198,820	210,642	287,086
Cash Outflow			
Payment for products purchase	80,000	-	-
Payment for Decoration	20,000		
Payback to Grameen Bank Outstanding Loan	nil	-	-
Investment Pay Back including ownership transfer fee	-	48,000	72,000
Total Cash Outflow	100,000	48,000	72,000
Total Cash Surplus	98,820	162,642	215,086

Break even analysis

Particulars	Monthly	Yearly
Contribution Margin Ratio: (CM/Sales)	56%	56%
Break Even Point (BEP):	9,325	111,900
	56%	56%
Break Even Point (BDT)	16,706	200,469

SWOT Analysis

Strength:

1. Employment: self-1, family-0, others-0;
2. Skill and experience;
3. Quality services;
4. Trade license & ownership in own name.

Weakness:

1. Credit Sales;

Opportunity:

1. Location of Shop;
2. Demand of products;
3. Regular customer.
4. Capital of entrepreneur will be Tk. 414,000 after 3 years.

Threat:

1. Local competitors;
2. Theft;
3. Electric short circuit.

Pictures





মওলা
মোবাইল
সার্ভিসিং
সংস্কার

মোবাইল সার্ভিসিং
করা হয়

মোবাইল সার্ভিসিং
মোবাইল সার্ভিসিং





RUMEN E















ইউ পি ফরম ৬
{বিধি ১২ (১) দ্রষ্টব্য}

১৪নং দুর্গাপুর ইউনিয়ন পরিষদ

উপজেলা : মিঠাপুকুর, জেলা : রংপুর।

ট্রেড লাইসেন্স

২৯

ক্রমিক নং

লাইসেন্স বই নং ০১

ওয়ার্ড নম্বর ০৭

ইস্যুর ক্রমিক নং ২৯

ট্রেড লাইসেন্স নং ২৯/১৪-১৫

তারিখ : ০৬.০৭.২০২১

স্থানীয় সরকার (ইউনিয়ন পরিষদ) আইন, ২০০৯ (২০০৯ সনের ৬১ নং আইন এর ৬৬ ধারার ক্ষমতাবলে প্রণীত আদর্শ কর তফসিল, ২০১৩ এর বিধান অনুযায়ী ব্যবসা-বাণিজ্য, পেশা, বৃত্তি, জীবিকার উপর আরোপিত কর আদায়ের লক্ষ্যে নির্ণীত ব্যক্তি/প্রতিষ্ঠানের অনুকূলে এর লাইসেন্স ইস্যু করা হলো। যার কার্যকারিতার মেয়াদ ৩০শে জুন /২০১৫ তারিখ পর্যন্ত বলবৎ থাকবে। তবে নবায়ন পূর্বক মেয়াদ বর্ধিত করা যাবে।

- ১। মালিকের নাম : মোঃ হাতিম হোসেন
- ২। পিতা/স্বামীর নাম : মোঃ হাজেদ হোসেন
- ৩। মাতার নাম : মোঃ হোসেন হোসেন
- ৪। জাতীয় পরিচয় পত্র/ জন্ম নিবন্ধন নং : ১৯ ৮৯ ৮৫১ ৫৬ ৪৯ ৫৯ ৭৪ ৩০
- ৫। মালিকের ঠিকানা :
(ক) বর্তমান ঠিকানা : গ্রাম : মিঠাপুকুর ইউনিয়ন : ১৪নং দুর্গাপুর, উপজেলা : মিঠাপুকুর, জেলা : রংপুর।
(খ) স্থায়ী ঠিকানা : গ্রাম : মিঠাপুকুর ইউনিয়ন : ১৪নং দুর্গাপুর উপজেলা : মিঠাপুকুর জেলা : রংপুর
- ৬। ব্যবসা প্রতিষ্ঠানের নাম : মোঃ হাতিম হোসেন হোসেন হোসেন হোসেন
- ৭। পরিশোধিত মূলধন (যৌথ মূলধনী কোম্পানীর ক্ষেত্রে) :
- ৮। ব্যবসা/বৃত্তি/ পেশার নাম/ধরণ : মোঃ হাতিম হোসেন হোসেন হোসেন
- ৯। ব্যবসা/বৃত্তি/পেশা পরিচালনার স্থান/ঠিকানা : মিঠাপুকুর, মিঠাপুকুর, রংপুর
- ১০। আদর্শ কর তফসিল ২০১৩ এর ক্রমিক নং : ১৪৮২
- ১১। লাইসেন্স ফি/নবায়ন ফি (বার্ষিক) : টাকা (অংকে) : ২০০/- (দুইশত) টাকা।

মোঃ হাঃ জাহিরুল ইসলাম
ইউপি সচিব
১৪নং দুর্গাপুর ইউনিয়ন পরিষদ
মিঠাপুকুর, রংপুর।

মোঃ রবিউল ইসলাম প্রামাণিক
চেয়ারম্যান
১৪নং দুর্গাপুর ইউনিয়ন পরিষদ
মিঠাপুকুর, রংপুর।

Thank You

