

M/S Faruk Traders



**29th SB Design Lab (executive session)
17th September, 2014 at Yunus Centre**

**(A Nobin Udyokta Project)
Presented by: Md. Faruk Hossain**

BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA

Name	:	Faruk Hossain
Age	:	20 years
Marital status	:	Unmarried
Children	:	N/A
No. of siblings:	:	1 brother, 2 sister
Parent's and GB related Info		
(i) Who is GB member	:	Mother <input type="checkbox"/> Father <input type="checkbox"/>
(ii) Mother's name	:	Mrs. Fatema begum
(iii) Father's name	:	Mr. Babul Miah
(iv) GB member's info	:	Branch: Sonapur Centre 2/Ma, Loan no 6252, Member since 06-05-03, First loan: Tk. 5000 Existing loan: Tk. 50000/-, Outstanding: 30000/-
Further Information:		
(v) Who pays GB loan installment	:	Mother
(vi) Mobile lady	:	N/A
(vii) Grameen Education Loan	:	N/A
(viii) Any other loan like GCCN, GKF etc..	:	N/A
(ix) Others	:	N/A
Education, till to date	:	S.S.C

শিল্পকর্ম প্রদর্শনী ২০১৮

কাগজ মেসো

মেসার্স ফারুক ট্রেডার্স

মোঃ মোঃ ফারুক হোসেন

এখানে সকল প্রকার দুগ্ধ, গরু ও বাছুরে খাদ্য, সার ও কীটনাশক,

খেল, ফুসি পাইকারী ও খুচরা বিক্রয় করা হয়।

মোবায়: ০১৮২৫২৯৯০৪৪, ০১৭৭৪৭১৪২০৯

বিঃ দ্রঃ এখানে গ্যাস সিলেকচার পাওয়া যায়।



বাগুয়া চৌমুহানী বাজার, রামগঞ্জ লক্ষ্মীপুর।

ক্রমিক নং

তারিখ: ০৮ ০৭ ২০১৮

নাম:

শ্রীমতী

ঠিকানা:

শ্রী মতী

নং	বিবরণ	পরিমাণ	সর	টাকা
০১.	কুমড়া/মিষ্টিমুগ	০৬০	২৫০০	১৫০০
০২.				
০৩.				
০৪.				
০৫.				
০৬.				
০৭.				
০৮.				
০৯.				
১০.				
১১.				
১২.				
১৩.				
১৪.				
১৫.				

বিক্রিত মাল ফেরত যোগ্য নহে।

মোট: ১৫০০

কথায়:

শ্রী মতী

টাকা মার:

ক্রমিক:

স্বাক্ষর:

ক্রমিক স্বাক্ষর

শিল্পকর্ম প্রদর্শনী ২০১৮

কাগজ মেসো

মেসার্স ফারুক ট্রেডার্স

মোঃ মোঃ ফারুক হোসেন

এখানে সকল প্রকার দুগ্ধ, গরু ও বাছুরে খাদ্য, সার ও কীটনাশক,

খেল, ফুসি পাইকারী ও খুচরা বিক্রয় করা হয়।

মোবায়: ০১৮২৫২৯৯০৪৪, ০১৭৭৪৭১৪২০৯

বিঃ দ্রঃ এখানে গ্যাস সিলেকচার পাওয়া যায়।



বাগুয়া চৌমুহানী বাজার, রামগঞ্জ লক্ষ্মীপুর।

ক্রমিক নং

তারিখ: ০৭ ০৭ ২০১৮

নাম:

শ্রী মতী

ঠিকানা:

শ্রী মতী

নং	বিবরণ	পরিমাণ	সর	টাকা
০১.	কুমড়া/মিষ্টিমুগ	২৫০	৫৫০	১৩৭৫
০২.	শ্রী মতী	২৫০	২৫০	৬২৫
০৩.				
০৪.				
০৫.				
০৬.				
০৭.				
০৮.				
০৯.				
১০.				
১১.				
১২.				
১৩.				
১৪.				
১৫.				

বিক্রিত মাল ফেরত যোগ্য নহে।

মোট: ২০০০

কথায়:

শ্রী মতী

টাকা মার:

ক্রমিক:

স্বাক্ষর:

ক্রমিক স্বাক্ষর

বিক্রিত স্বাক্ষর

শিল্পকর্ম প্রদর্শনী ২০১৮

কাগজ মেসো

মেসার্স ফারুক ট্রেডার্স

মোঃ মোঃ ফারুক হোসেন

এখানে সকল প্রকার দুগ্ধ, গরু ও বাছুরে খাদ্য, সার ও কীটনাশক,

খেল, ফুসি পাইকারী ও খুচরা বিক্রয় করা হয়।

মোবায়: ০১৮২৫২৯৯০৪৪, ০১৭৭৪৭১৪২০৯

বিঃ দ্রঃ এখানে গ্যাস সিলেকচার পাওয়া যায়।



বাগুয়া চৌমুহানী বাজার, রামগঞ্জ লক্ষ্মীপুর।

ক্রমিক নং

তারিখ:

নাম:

ঠিকানা:

নং	বিবরণ	পরিমাণ	সর	টাকা
০১.				
০২.				
০৩.				
০৪.				
০৫.				
০৬.				
০৭.				
০৮.				
০৯.				
১০.				
১১.				
১২.				
১৩.				
১৪.				
১৫.				

বিক্রিত মাল ফেরত যোগ্য নহে।

মোট:

কথায়:

টাকা মার:

ক্রমিক:

স্বাক্ষর:

ক্রমিক স্বাক্ষর

বিক্রিত স্বাক্ষর

BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA (CONT...)

Present Occupation	:	Feed and medicine business
Business Experiences and Training Info	:	2 years Hand training from father.
Other Own/Family Sources of Income	:	Father is also a businessman. He runs grocery and feed shop at Rangamati. Mother has been rearing cattle and ducks
Other Own/Family Sources of Liabilities	:	N/A
NU Project Source/Reference	:	GT Ramgonj Unit Office, Laxmipur.

BRIEF HISTORY OF GB LOAN UTILIZATION BY FAMILY

- Built own house using GB loan.
- Bought some pieces of agro-land
- Bought some cattle .
- NU's Father started his business with GB
Loan

PROPOSED NOBIN UDYOKTA BUSINESS INFO

Business Name	:	M/S Faruk Traders
Address/ Location	:	Baluya Choumuhoni bazar,Ramgonj, Laxmipur.
Total Investment in BDT	:	200000/-
Financing	:	Self BDT 100000 (from existing business) 50% Required Investment BDT 100000 (as equity) 50 %
Present salary/drawings from business (estimates)	:	N/A
Proposed Salary		7000/-
Proposed Business Implementation Plan		
(i)% of present gross profit margin	:	15%
(ii) Estimated % of proposed gross profit margin	:	15%
(iii) Agreed grace period	:	11 months

Project Summary

- Udoykta's has no existing business but cultivate fish in own pond.
- Restarting a feed business with an experience of 2 years.
- Retailer of feed (Fish, Poultry, Cattle), vaccine and medicine.
- Average 15% percent gain on sales.
- The Business will operate by entrepreneur.
- Collects feed from Laxmipur, Chatkhil.

PRESENT & PROPOSED INVESTMENT BREAKDOWN

Particulars	Existing Business (BDT) (1)	Proposed (BDT) (2)	Total (BDT) (1+2)
Investments in different categories:			
<u>Different kind of stock items (Existing)</u>			
Advance - 10000/-	100000/-		
Decoration - 20000/-			
Feed (1 ton) - 23500/-			
Khail (70kg) - 2400/-			
Bhusi (50kg) - 1500/-			
Cash on hand - 40000/-			
<u>Proposed items</u>			
A.I.T cattle feed (dairy – ½ ton) - 11650/-		100000/-	
A.I.T cattle feed (meet – 1/2 ton) - 11100/-			
Dairy feed (Teer marka – ½ ton) - 11700/-			
Poultry feed (Kazi- ½ ton) - 22000/-			
Bhushi (2 types, 15 bosta) - 19250/-			
Carp fish feed (10 bosta) - 5000/-			
Vaccine+ Medicine(AD, katmil, Liver Tonic, Parvet, Zinbet, Calcium)- 10000/-			
Biomil (50kg) - 2500/-			
Gas cilinder(12pc) - 16800/-			
Total Capital			

FINANCIAL PROJECTION OF NU BUSINESS PLAN

Particulars	Year 1 (BDT)			Year 2 (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly
Estimated Sales (A)	5000/-	150000	1800000	6000	180000	2160000
Less: cost of sales (B)	4250/-	127500	1530000	5100	153000	1836000
Gross Profit (C) [C=(A-B)]	750	22500	270000	900	27000	324000
Less: Operating Costs						
Electricity bill		300	3600		300	3600
Shop Rent		2500	30000		2500	30000
Night Guard bill		100	1200		100	1200
Mobile Bill (SMS & Reporting inclusive)		100	720		60	720
Proposed Salary- Self		7000	84000		9000	108000
Mosque fee		50	600		50	600
Transport		1000	12000		2000	24000
Non Cash Item:						
Depreciation Expenses		90	1080		90	1080
Total Operating Cost (D)		11140	133680		14140	169680
(Net Profit C-D) :		11360	136320		12860	154800
Pay back		60000			60000	
Retained money		76320			94320	

SWOT ANALYSIS

STRENGTH

- ✓ Long standing relationship with Grameen.
- ✓ Well Known Person in locality.
- ✓ Provide quality products.
- ✓ Experience .

WEAKNESS

- ✓ Credit sales.
- ✓ Less stock.
- ✓ Transportation cost.
- ✓ Increase products price.

OPPORTUNITIES

- ✓ Various types of farm are available here.
- ✓ Huge demand of feed items.
- ✓ Central point of market and four way road.

THREATS

- ✓ Load shading.
- ✓ Political Unrest.
- ✓ Other competition.
- ✓ Scarcity of new vaccine or medicine.



Presented at 29th SB Executive Design Lab on 14
September, 2014 at YC

Thank you

For Further Information

Grameen Trust

Phone No : 9017038

Md.Faruk Hossain

Cell No: 01825299044