

Montu Decorator

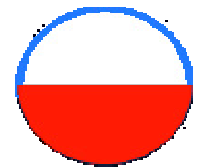


Project by: Montu Matubbor

Identified by- Md: Abdul Hye
Verified By: Ripon Mondal

Bhanga Unit,
Faridpur
Region -5

GRAMEEN TRUST



BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA

| | | |
|---|---|---|
| Name | : | Montu Matubbor |
| Permanent Address | : | Vill: Abdullahbad , Post: Abdullahbad, P.S: Bhanga, District: Faridpur |
| Age | : | 34 Years |
| Marital status | : | Married |
| Children | : | 1 Son |
| No. of siblings: | : | 3 brothers, 4Sisters |
| Parent's and GB related Info | : | |
| (i) Who is GB member | : | Mother <input checked="" type="checkbox"/> Yes Fathe <input type="checkbox"/> |
| (ii) Mother's name | : | |
| (iii) Father's name | : | Sukuron Begum |
| (iv) GB member's info | : | Rashid Matubbor |
| Further Information: | : | Branch: Abdullahbad, Centre: 02/m Group no: 02 |
| (v) Who pays GB loan installment | : | Loanee no.: 245, Member since: 1996, First loan: 4,000, Existing loan: 00, Outstanding: 00 |
| (vi) Mobile lady | : | N/A |
| (vii) Grameen Education Loan | : | N/A |
| (viii) Any other loan like GCCN, GKF | : | N/A |
| | : | N/A |
| Education | : | S.S.C |

BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA (CONT...)

| | | |
|--|----------|-------------------------|
| Present Occupation | : | Montu Decorator |
| Initial Investment | : | 1,00,000 |
| Trade License/ Drug License | | 85/16-17 |
| Business Experience And Training Info | : | 15 years |
| Other Own/Family Sources of Income | : | Two Brothers are Abroad |
| Other Own/Family Sources of Liabilities | : | N/A |
| NU Contact Info | | 01714874123 |
| NU Project Source/Reference | : | Bhanga Unit, Faridpur |

BRIEF HISTORY OF GB LOAN UTILIZATION BY FAMILY

NU's Mother has been a member of Grameen Bank since 1996 (20 years). At first she took a loan of Tk. 4,000 from GB. NU's mother gradually improved their living standard by using GB loan.

PROPOSED NOBIN UDYOKTA BUSINESS INFO

| | | |
|--|---|--|
| Business Name | : | Montu Decorator |
| Address/ Location | : | Abdullahbad Bazer, Bhanga, Faridpur |
| Total Investment in BDT | : | 8,60,000 |
| Financing | : | Self BDT 7,80,000 (from existing business) 91% Required Investment BDT 80,000/-(as equity) 9% |
| Present salary/drawings from business (estimates) | : | 8,000/- |
| Proposed Salary | : | 8,000/- |
| Proposed Business | | |
| (i) % of present gross profit margin | : | 7% |
| (ii) Estimated % of proposed gross profit margin | | 7% |
| (iii) Agreed grace period | | 2 months |

PRESENT & PROPOSED INVESTMENT BREAKDOWN

| Particulars | Existing Business (BDT) | Proposed (BDT) | Total (BDT) |
|---|--|----------------|-----------------|
| Investments in different categories: | (1) | (2) | (1+2) |
| <u>Present Stock Items:</u> <u>Generator Big (1*60,000)</u> <u>Generator Small (6*40,000)</u> <u>Fan (4*5,000)</u> <u>Chair (250*350)</u> <u>Mike (30*1350)</u> <u>Mike Unit (20*3,500)</u> <u>DJ Light Two Set</u> <u>Advance</u> <u>Table (10*1200)</u> <u>TV</u> <u>Table</u> <u>Fan</u> <u>Advance</u> | 60,000 2,40,000 20,000 87,500 40,500 70,000 1,20,000 50,000 12,000 20,000 5,000 5,000 50,000 | | 7,80,000 |
| <u>Proposed items:</u> | 7,80,000 | 80,000 | 80,000 |
| Total Capital | | | 8,60,000 |

PRESENT & PROPOSED INVESTMENT BREAKDOWN

| Present Stock items | | |
|----------------------------|-------------------|-----------------|
| Product name | Unit (Quantity) | Amount |
| <u>Generator Big</u> | <u>1*60,000</u> | 60,000 |
| <u>Generator Small</u> | <u>(6*40,000)</u> | 2,40,000 |
| <u>Fan</u> | <u>(4*5,000)</u> | 20,000 |
| <u>Chair</u> | <u>(250*350)</u> | 87,500 |
| <u>Mike</u> | <u>(30*1350)</u> | 40,500 |
| <u>Mike Unit (</u> | <u>(20*3,500)</u> | 70,000 |
| <u>DJ Light Two Set</u> | | 1,20,000 |
| <u>Advance</u> | | 50,000 |
| <u>Table</u> | <u>(10*1200)</u> | 12,000 |
| <u>TV</u> | | 20,000 |
| <u>Table</u> | | 5,000 |
| <u>Fan</u> | | 5,000 |
| <u>Advance</u> | | 50,000 |
| Total Present Stock | | 7,80,000 |

| Proposed items | | |
|-----------------------------|------------|---------------|
| Product Name | Unit | Amount |
| Chair | (95*350) | 33,250 |
| Table | (10*1,200) | 12,000 |
| Mike Unite | (10*3,500) | 35,000 |
| Total Proposed Stock | | 80,000 |

INFO ON EXISTING BUSINESS OPERATIONS

| Particulars | Existing Business (BDT) | | |
|--|-------------------------|---------------|-----------------|
| | Daily | Monthly | Yearly |
| Sales (A) | 15,000 | 4,50,000 | 54,00,000 |
| <i>Less: Cost of sales (B)</i> | 14,000 | 4,20,000 | 50,40,000 |
| Gross Profit C=(A-B) | 1,000 | 30,000 | 3,60,000 |
| <i>Less: Operating Costs</i> | | | |
| Electricity bill | | 700 | 8,400 |
| Generator bill | | 100 | 1,200 |
| Shop Rent | | 2,000 | 24,000 |
| Night Guard bill | | 200 | 2,400 |
| Dish bill | | 200 | 2,400 |
| Mobile bill | | 500 | 6,000 |
| Present salary/Drawings- self | | 8,000 | 96,000 |
| Employee (1*8,000) | | 8,000 | 96,000 |
| Conveyance or Transport] | | 200 | 2,400 |
| Others (fees, Entertainment, TL renew) | | 200 | 2,400 |
| Non Cash Item: | | | |
| Depreciation Expenses (15%) | | 3,00 | 3,600 |
| Total Operating Cost (D) | | 20,400 | 2,44,800 |
| Net Profit (C-D): | | 9,600 | 1,15,200 |

FINANCIAL PROJECTION OF NU BUSINESS PLAN

| Particulars | Year 1 (BDT) | | | Year 2 (BDT) | | | Year 3 (BDT) | | |
|--|--------------|-----------------|-----------------|--------------|-----------------|-----------------|--------------|-----------------|-----------------|
| | Daily | Monthly | Yearly | Daily | Monthly | Yearly | Daily | Monthly | Yearly |
| Sales (A) | 15,500 | 4,65,000 | 55,80,000 | 16,000 | 4,80,000 | 57,60,000 | 16,500 | 4,95,000 | 59,40,000 |
| <i>Less: Cost of Sale (B)</i> | 14,400 | 4,32,000 | 51,84,000 | 14,800 | 4,40,000 | 53,28,000 | 15,200 | 4,56,000 | 54,72,000 |
| Gross Profit (A-B)=(C) | 1,100 | 33,000 | 3,96,000 | 1,200 | 36,000 | 4,32,000 | 1,300 | 39,000 | 4,68,000 |
| <i>Less: Operating Costs</i> | | | | | | | | | |
| Electricity bill | | 700 | 8,400 | | 750 | 9,000 | | 8,00 | 9,600 |
| Generator bill | | 100 | 1,200 | | 100 | 1,200 | | 100 | 1,200 |
| Shop Rent | | 2,000 | 24,000 | | 2,000 | 24,000 | | 2,000 | 24,000 |
| Night Guard bill | | 200 | 2,400 | | 200 | 2,400 | | 200 | 2,400 |
| Dish bill | | 200 | 2,400 | | 200 | 2,400 | | 200 | 2,400 |
| Mobile bill | | 500 | 6,000 | | 550 | 6,600 | | 600 | 7,200 |
| Present salary/Drawings- self | | 8,000 | 96,000 | | 8000 | 96,000 | | 8000 | 96,000 |
| Employee (1*8,000) | | 8,000 | 96,000 | | 8,000 | 96,000 | | 8,000 | 96,000 |
| Conveyance or Transport | | 200 | 2,400 | | 200 | 2,400 | | 200 | 2,400 |
| Others (fees, Entertainment, TL renew) | | 200 | 2,400 | | 300 | 3,600 | | 300 | 2,400 |
| Non Cash Item: | | | | | | | | | |
| Depreciation Expenses (15%) | | 3,00 | 3,600 | | 3,00 | 3,600 | | 3,00 | 3,600 |
| Total Operating Cost (D) | | 20,400 | 2,44,800 | | 20,600 | 2,47,200 | | 20,700 | 2,48,400 |
| Net Profit (C-D) = (E) | | 12,600 | 1,51,200 | | 15,400 | 1,84,800 | | 18,300 | 2,19,600 |
| GT payback | | 32,000 | | | 32,000 | | | 32,000 | |
| Retained Income: | | 1.19.200 | | | 1.52.800 | | | 1.87.600 | |

CASH FLOW PROJECTION ON BUSINESS PLAN (REC. & PAY.)

| <i>Sl. No. #</i> | <i>Particulars</i> | <i>Year 1 (BDT)</i> | <i>Year 2 (BDT)</i> | <i>Year 3 (BDT)</i> |
|------------------|--|---------------------|---------------------|---------------------|
| 1.0 | Cash Inflow | | | |
| 1.1 | Investment Infusion by Investor | 80,000 | 0 | 0 |
| 1.2 | Net Profit | 1,51,200 | 1,84,800 | 2,19,600 |
| 1.3 | Depreciation (Non cash item) | 3,600 | 3,600 | 3,600 |
| 1.4 | Opening Balance of Cash Surplus | 0 | 1,22,800 | 2,79,200 |
| | Total Cash Inflow | 2,34,800 | 3,11,200 | 5,02,400 |
| 2.0 | Cash Outflow | | | |
| 2.1 | Purchase of Product | 80,000 | 0 | 0 |
| 2.2 | Payment of GB Loan | | 0 | 0 |
| 2.3 | Investment Pay Back (Including Ownership Tr. Fee) | 32,000 | 32,000 | 32,000 |
| | Total Cash Outflow | 1,12,000 | 32,000 | 32,000 |
| 3.0 | Net Cash Surplus | 1,22,800 | 2,79,200 | 4,70,400 |

SWOT Analysis

STRENGTH

- Skill and 15 Years experience
- Quality service and product
- Seven days open in a week
- 16 hours shop open

WEAKNESS

- Lack of investment

OPPORTUNITY

- More customers within the area.
- Increasing demand.

THREATS

- Political Unrest
- Theft















১১ সম্মানিত সদস্যদের দৃষ্টি আকর্ষণ :

১. পাশ বই ছাড়া কোন লেনদেন করবেন না। আপনার সঞ্চয় এবং বিস্তার টাকা পাশ বইয়ে এন্ট্রি হয়েছে কিনা এবং গ্রহণকারীর স্বাক্ষর আছে কিনা দেখে নিন।
২. সঞ্চয় জমা ও উত্তোলনের টাকা পাশ বইয়ে এন্ট্রি হয়েছে কিনা দেখে নিন।
৩. কেন্দ্র মিটিং অথবা ব্যাংকের কাউন্টার ছাড়া অন্য কোথাও টাকার লেনদেন করবেন না।
৪. উত্তোলনকৃত ঋণ ও আমানতের টাকা ব্রকে নিয়ে অফিস ত্যাগ করুন। উল্লেখ্য ঋণের টাকা কাউকে ধার দেবেন না।
৫. প্রতি জানুয়ারী মাসের শুরুতে আমানতের মুনাকার টাকার পাশ বইয়ে জমা করিয়ে ম্যানেজার/সেকেন্ড অফিসারের স্বাক্ষরসহ বুঝে নিন।
৬. শাখার এসে ম্যানেজার/সেকেন্ড অফিসারের উপস্থিতিতে ডিপোজিট স্লিপের মাধ্যমে অন্যান্য জমাযোগ্য টাকা জমা করুন।
৭. কেন্দ্র মিটিং ছাড়া ঋণের টাকা এককালীন জমার ক্ষেত্রে ম্যানেজার/সেকেন্ড অফিসারের উপস্থিতিতে শাখার এসে জমা দিন।
৮. পাশ বইসহ আমানত রশিদ নিজের কাছে যত্নসহকারে সংরক্ষণ করুন। হিসাব পরীক্ষার জন্য ব্যাংক থেকে পাশ বই গ্রহণ করা হলে, পাশ বই ব্যাংকে জমা দেয়ার পরবর্তী সাত দিনের মধ্যে ফেরৎ নিন।



গ্রামীণ ব্যাংক

নারাজসংবাদ ভাংগা-লাঙ্গাখা

সহজ ঋণের পাশ বই

নাম **শুক্লেশ্বর নেছা**

ঋণী নং **২৪৫**

গ্রুপ নং **০২**

কেন্দ্র নং **২/৮**

কেন্দ্রের নাম **আব্দুল্লাহ বাহা**

বই ইস্যুর তারিখ **৩০/৬/০৭**

শাখা ব্যবস্থাপকের স্বাক্ষর **[Signature]**



গণপ্রজাতন্ত্রী বাংলাদেশ সরকার
Government of the People's Republic of Bangladesh
NATIONAL ID CARD / জাতীয় পরিচয় পত্র



মুদ্রিত

নাম: মন্টু মাতুব্বর
Name: Montu Matubber

পিতা: মুশ্বিদ মাতুব্বর

মাতা: জুব্বুন বেগম

Date of Birth: 12 May 1982

ID NO: 2911079677252

এই কার্ডটি গণপ্রজাতন্ত্রী বাংলাদেশ সরকারের সম্পত্তি। কার্ডটি ব্যবহারকারী ব্যক্তিগত জন্য
কোনও পাত্রের লেগে নিকটস্থ কোনও অফিসে জমা দেয়ার জন্য অনুজ্ঞা করা হলো।

প্রিয়ানা: গ্রাম/জিলা: সোণ পাশ, আবদুল্লাহাবাদ, জেলা: আবদুল্লাহাবাদ - ৭৮০০,
জাঙ্গা, ফরিদপুর

প্রদানকারী কর্তৃপক্ষের স্বাক্ষর

প্রদানের তারিখ: ১২/০৭/২০০৮



বৃত্তি, ব্যবসার লাইসেন্স

ক্রমিক নম্বর :

ইউ.পি ৭নং করম
(১২ (১) নম্বর বিধান দ্রষ্টব্য)

শ্রীমান্নাছ হাভুজাদ ইউনিয়ন পরিষদ

উপজেলা : বাগা, জেলা : ফরিদপুর

লাইসেন্স নম্বর : ৮৫

তারিখ : ০৮/০২/১৭

লাইসেন্স প্রাপকের নাম : শ্রীমান্নাছ হাভুজাদ

পিতা/স্বামীর নাম : শ্রীমান্নাছ হাভুজাদ

প্রতিষ্ঠানের নাম : শ্রীমান্নাছ হাভুজাদ

ঠিকানা : আওলাবাদ, বাগা, ফরিদপুর

বৃত্তি, ব্যবসার ধরণ : ডেকোরেটর

বলবৎ থাকার মেয়াদ : ৩০/০৬/২০১৭

স্বাক্ষর পরিমাণ : ৩৫০/- টাকা। কথায় : (তিনশত ষাট টাকা মাত্র) টাকা।



তারিখ : ০৮/০২/১৭

শ্রীমান্নাছ হাভুজাদ
মুদ্রিত আলম ছিদ্দিকী (স্বাক্ষর)
চেয়ারম্যানের স্বাক্ষর
৪নং নাহিরাবাদ ইউনিয়ন পরিষদ
ভাঙ্গা, ফরিদপুর।



৳ ৩৪০২৪০১

দোকান ঘর ভাড়ার চুক্তি পত্র।

১৯/১১/২০২২
১৯/১১/২০২২

প্রথম পক্ষঃ (মালিক) মিজানুর ফকির, পিতা- আজিজ ফকির, গ্রাম- বড়পাড়া, পোঃ আব্দুল্লাহাবাদ, থানাঃ ভাংগা, জেলা- ফরিদপুর, জাতী- ইসলাম, জাতীয়তা- বাংলাদেশী, পেশা- ব্যবসা।

দ্বিতীয় পক্ষঃ (ভাড়াটিয়া) মনু মাতুব্বর, পিতা- মৃত রশিদ মাতুব্বর, গ্রাম- আব্দুল্লাহাবাদ, পোঃ আব্দুল্লাহাবাদ, থানাঃ ভাংগা, জেলা- ফরিদপুর, জাতী- ইসলাম, জাতীয়তা- বাংলাদেশী, পেশা- ব্যবসা।

পরম করুণাময় মহান আল্লাহর তায়ালার নামে অত্র দোকান ঘর ভাড়ার চুক্তি পত্রের আইনানুগ ব্যয় আরম্ভ করিতেছি। আমার ভাগ্য উপজেলার আব্দুল্লাহাবাদ বাজারে অবস্থিত দোকানটি। আমি ১ম পক্ষ ভাড়া দেওয়ার প্রকাশ্য প্রস্তাব ঘোষণা করিলে আপনি ২য় পক্ষ উহা ভাড়া নিতে ইচ্ছা প্রকাশ করায় নিম্ন বর্ণিত শর্ত সাপেক্ষে আমার উভয় পক্ষ একমত পোষন করিয়া অত্র চুক্তিপত্র লিখিয়া দিলাম।

শর্তাবলী :

১। ০১/০১/২০১৩ ইং তারিখ হইতে ৩১/১২/২০২২ ইং তারিখ পর্যন্ত মোট ১০ (দশ) বৎসরের জন্য এই চুক্তি পত্র বলবৎ থাকবে।

চলমান পাতা/০২



৳ ৩৪০২৪০২

পাতা নং ০২

১৯/১১/২০২২
১৯/১১/২০২২

- ২য় পক্ষ ভাড়াটিয়া ১ম পক্ষ মালিককে দোকান ঘরের জামানত বাবদ নগদ ৫০,০০০/- (পঞ্চাশ হাজার) টাকা প্রদান করিলেন যা মেয়াদ শেষে ভাড়াটিয়াকে ফেরৎ দিতে হইবে।
- দোকান ঘরের ভাড়া প্রতি মাসে ২,০০০/- দুই হাজার) টাকা মাত্র যা ০৫ তারিখের মধ্যে মালিকপক্ষকে প্রদান করিবেন।
- দোকান ঘরের মাসিক বিন্দুৎ বিল, মার্কেটের চাঁদা, আয়কর ইত্যাদি মালিকপক্ষ প্রদান করিবে।
- এই চুক্তির মেয়াদ ১০ (দশ) বছর অতিবাহিত হইলে/শেষ হলে আলোচনা সাপেক্ষে নতুন চুক্তিবদ্ধ হতে হবে।
- ভাড়া টিয়া উক্ত ভাড়াটিয়া ঘরে কাউকে ভাড়া বা হস্তান্তর করিতে পারিবেনা।
- ভাড়াটিয়া ঘরের কোন অবৈধ মাগামাল পাওয়া গেলে বা অসামাজিক কার্যকলাপ চলিলে তাহার জন্য ২য় পক্ষ (ভাড়াটিয়া) দায়ি থাকিবেন।
- দোকান ঘরের কোন পরিবর্তন বা কোন মেসামতজনিত কাজ করিতে হইলে ১ম পক্ষের সহিত আলোচনা সাপেক্ষে উহা করিতে হইবে।

চলমান পাতা/০৩



৳ ৩৪০২৪০৩

পাতা-৩

এতদ্বারা আমার উভয় পক্ষ চুক্তি পত্রের মর্ম অবগত হইয়া এবং মনিয়া ও স্বীকার করিয়া যেহায়া, স্ব-জ্ঞানে, সহি সম্পাদন করিলাম।

অত্র চুক্তি পত্র ০৩ ফর্দে কাম্পোজ করা হইল।

অত্র চুক্তি পত্র আমার উভয় পক্ষ পড়িয়া মর্ম অবগত হইয়া সহি স্বাক্ষর করিলাম।

প্রথম পক্ষের স্বাক্ষরঃ মনু মাতুব্বর

স্বাক্ষর গণের স্বাক্ষরঃ

১। মনু মাতুব্বর

২। মনু মাতুব্বর

দ্বিতীয় পক্ষের স্বাক্ষরঃ মনু মাতুব্বর

৩। মনু মাতুব্বর

**Presented at Internal Design Lab
On January 24, 2017 at GT**



For more information

Grameen Trust

Phone No : 9017038

Montu Matubbor

Cell No:01714874123